**集光安防渠道代理认证计划**

集光安防渠道代理商认证计划是集光安防渠道代理合作的最初体现。本计划旨在通过集光安防优质的产品方案、丰富的行业经验、完善的技术支持，帮助您为客户量身打造安防解决方案、提高公司盈利能力的同时，提升客户的满意度，增强您在所属区域中的知名度、信誉度和竞争力。

**一、认证等级**

为使双方的资源获得快速增值，加速合作伙伴的发展，目前我司提供两个认证等级：核心代理认证和二级经销商认证。渠道代理认证将建立在专业化认证的基础上，每个等级具有不同的认证要求。

**核心代理：**以省级核心代理为基础，具备覆盖全省的销售能力，获得集光安防原厂授权后，集光安防分销人员将协助省级核心代理商在本地本省范围之内向下进行渠道铺设和管理工作。

**二级经销商：**二级经销商应具备覆盖一个地级城市的销售能力，获得集光安防原厂授权后，通过当地省级核心代理进行合作。

在没有省级核心代理的情况下，二级经销商可直接通过我司当地分销业务人员进行合作咨询，并通过河姆渡平台进行下单。

**二、商务优惠政策**

（一）目前支持以现款现货的方式进行合作；

（二）在河姆渡平台渠道馆进行下单，集光品牌器材类产品（含辅材），当月订单累计满1万元，享受1%优惠，满2万元享受2%优惠，以此类推，最高享受6%优惠；

\*优惠金额于每月10日前完成对账后，5个工作日内返还账户并用于下次货款支付。

（三）在河姆渡平台渠道馆进行下单，硬盘产品享受货到一周内价格保护，以渠道馆内对应数量的价格调整为依据，在下一个订单中抵扣差额部分；

（四）核心代理商除满额优惠外，再额外享受返点政策。

**三、市场支持政策**

**（一）产品方面**

１、我司产品严格执行高于行业要求的企业标准，在国内外同行中率先通过ISO9001质量体系认证；

２、我司凭借拥有10年以上技术开发经验的团队，不断开发新产品，以最强的技术优势，保证合作伙伴永远享受最好的产品。

**（二）价格方面**

１、我司的产品在全国范围内制定统一政策、统一管理、统一供价，产品报价体系将第一时间发送给合作伙伴；

２、我司保证合作伙伴享有行业内有足够竞争力的价格去抢占市场。

**（三）人员培训方面**

１、提供方便所有业务操作的培训文件，包括产品安装与实施、软件功能要点、业务流程说明及营销技巧等；

２、培训形式：

远程培训：合作伙伴可根据需求提出培训，提前联系渠道经理申请远程视频培训；

上门培训：提前和渠道经理预约申请，在上海总部或各地公司进行培训；

区域培训交流：按年度计划、新品发布、产品交流会的模式举办以区域或省份为单位的集中式培训交流。

**（四）技术支持方面**

１、对于所有合作伙伴，我司提供全程的售前、售中、售后支持；

2、当合作伙伴承接大型项目时，第一时间向我司渠道经理报备后，我司可提供相应的技术解决方案和投标文件支持。

**（五）市场推广方面**

１、依托集光强大的整合营销手段，提供全方位的广告宣传和网络宣传，塑造强势品牌形象，为合作伙伴提供成熟的市场运营、品牌宣传；

2、有计划的组织全国或区域性的促销活动，或者为合作伙伴提供促销活动的设计方案，并共同执行。

3、我司为所有合作伙伴免费提供广告资料及宣传品，包括宣传彩页、海报、行业解决方案等。

4、定期在合作区域举办产品发布会、技术交流会等，提升我司在当地的品牌形象。

**（六）销售方面**

１、我司将不定期举行各类优惠活动；

2、对于部分竞争比较激烈的项目，可根据实际情况申请特价支持。